

LogAlliance GmbH

Beratung.
Neu.
Definiert.

360° Leistungen zur Optimierung von Logistik und Supply Chain.
Fokus **M&A.**



„Eine erfolgreiche Transaktion beginnt lange vor der Vertragsunterzeichnung. M&A bedeutet für uns, Unternehmen strategisch zusammenzuführen, Chancen und Risiken frühzeitig zu erkennen und Verhandlungen zielgerichtet zum Erfolg zu führen. Unser Fokus liegt darauf, wirtschaftliche Interessen, operative Machbarkeit und rechtliche Sicherheit miteinander zu verbinden, um nachhaltige Werte für Käufer und Verkäufer zu schaffen.“

Stefan Bosbach

Stefan Bosbach bringt langjährige Erfahrung innerhalb der Lebensmittel-, Frische-, Getränke- und Handelslogistik mit. Als CEO, COO und Geschäftsführer, verantwortete er operative und strategische Bereiche entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Sein Schwerpunkt liegt auf der Weiterentwicklung von Netzwerk-, Lager- und Frischelogistikstrukturen sowie Integration, Restrukturierung und Automatisierung. Stefan verfügt als Wirtschaftsjurist zudem über umfassende Erfahrungen in M&A-Prozessen sowohl auf der Käufer- als auch Verkäuferseite.

Bei LogAlliance ist Stefan u.a. der Experte für den **Fokus M&A.**

Das LogAlliance 360° Leistungsangebot. **Fokus M&A.**

- Unternehmenskauf/-verkauf
- Growth Capital
- Unternehmensbewertungen
- Exit Readiness
- Finanzierung